

# Prospector®

## 見込み顧客に効率的にアプローチするために

### プラスチック材料の製品技術情報を オンタイムで提供

世界中のプラスチック関連エンジニア、製品設計担当者、資材調達エキスパートが、日常的にULProspector.comにアクセスし、プラスチック材料の製品情報を検索・閲覧しています。プラスチック材料のサプライヤーの方々は、Prospectorデータベースに製品情報を登録するだけで、これらの潜在顧客に効率的に情報を発信・提供することができるようになります。

さらに、Prospectorに登録されると様々な情報発信ツール、効果的なウェブサイト、顧客分析及びCRMシステムとの連携などが利用可能となり、ハイレベルな潜在顧客への包括的アプローチを直ちに実現することができます。

### 実績ある情報源

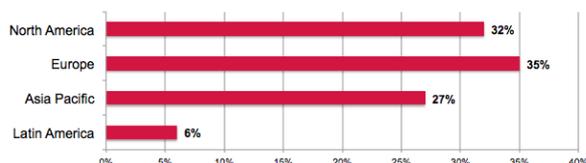
Prospectorデータベースでは、貴社の製品情報を検索・閲覧した顧客を知ることができるので、優先すべき見込み顧客へのタイムリーなアプローチが可能となり、ビジネスチャンスを実に掴んでいただけます。また、Lead Generationプログラムのご利用によって、ターゲットとするべき有望顧客を確実に把握することができ、営業部門やマーケティング部門の業務効率化を推進します。このプログラムでは、次のような顧客情報を提供いたします。

- ・氏名
- ・職種
- ・電話番号
- ・Eメールアドレス
- ・会社名
- ・業種/業界
- ・検索情報
- ・製品閲覧情報

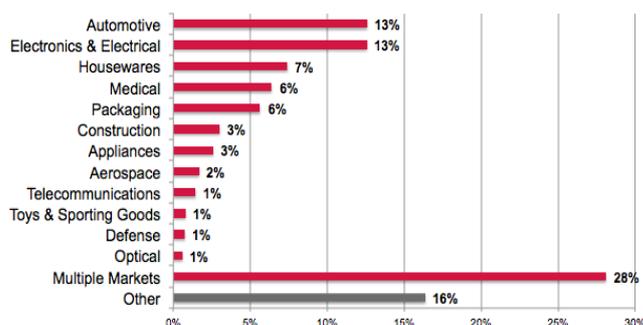
### 多彩な情報発信ツール

プラスチック材料を扱うエンジニアや資材調達担当者に効果的に情報を伝達するマーケティングツールを多数用意しています。例えば、Prospectorサイトでの広告掲載、メルマガによる広告配信、オンラインセミナー（ウェビナー）、顧客へのメール配信など、Prospector上で簡単に実施できます。さらに、Prospectorの提供するキャンペーンレポートによって、その効果を検証することができるのと共に、取得した見込み顧客の情報を直接、営業チームに提供することもできます。

### 地域別登録会員



### 分野別登録会員



### 各種マーケティングツール



### 問い合わせ先

株式会社UL Japan カスタマーサービス E-mail: [customerservice.jp@jp.ul.com](mailto:customerservice.jp@jp.ul.com)  
 本社 T: 0596-24-6735 東京本社 T: 03-5293-6200 F: 03-5293-6201

[ul.com/jp](http://ul.com/jp)